



## Waarom kiest InnoVites voor coMakeIT ?

Ook voor Start ups

Ontzorging

Topmensen

Zaken doen in India

### InnoVites: Software bouwen met een extra Dimensie

InnoVites, een niche speler in het domein van software voor kabelproductie is een wereldspeler bij uitstek. Er zijn maar weinig bedrijven die dit soort oplossingen kunnen leveren, waardoor wereldwijd vraag is naar de producten van InnoVites. Het was dan ook logisch voor InnoVites om voor haar sourcingstrategie te kiezen voor een internationale aanpak. De beste manier om dat te doen was met een partnermodel waarin elke schakel in de waardeketen zich optimaal kan concentreren op zijn eigen sterkte. Het partnermodel dat zeer ondersteunend werkt om InnoVites als bedrijf verder te bouwen, gecombineerd met de beste prijs-kwaliteit verhouding is gevonden bij coMakeIT.

Albert Groothedde, CEO InnoVites: "InnoVites is een jong bedrijf dat het met name moet hebben van de unieke know-how die wij hebben op het gebied van ERP voor Kabelproductie. Daarnaast is het voor ons van levensbelang om te kunnen beschikken over mensen van bovengemiddelde kwaliteit. Als StartUp moet je woekeren met de talenten en resources die je hebt. De beste combinatie is voor ons een partnerschap waarin we zonder kopzorgen kunnen beschikken over een eigen vast team van kwalitatief zeer goede mensen, zonder veel tijd kwijt te zijn aan administratieve werkzaamheden rond personeelszaken. Verder willen we een gegarandeerd goed functionerende infrastructuur. Met andere woorden: we willen ons maximaal concentreren op de business. Dat model biedt coMakeIT."

Internationaal sourcen  
voor start -ups

De voordelen van India  
zonder de nadelen

Beschikbaarheid van de beste mensen

“Voor ons is het belangrijk dat medewerkers technisch goed zijn, maar nog veel meer dat ze gedreven zijn, en zich onderdeel voelen van InnoVites. De mensen die via coMakeIT voor ons werken, behoren tot de top” vertelt CTO Dick de Jong. “Als CTO kan ik de grote lijnen uitzetten, en ik weet dat het werk in India professioneel wordt opgepakt door het team daar. Op het gebied van Microsoft Dynamics AX behoren onze programmeurs tot de beste. Wat betreft gedrevenheid en motivatie kom ik niet vaak mensen tegen die zo hoog scoren als onze Indische collega's.”

Zelf bezig zijn met ondernemen en de rompslomp overlaten aan coMakeIT

Herman van der Weerd, COO van InnoVites: “Als ondernemer kijk je altijd naar nieuwe kansen en nieuwe manieren van werken. Geld verdienen je immers door goed op te letten aan de inkomsten- en aan de kostenkant. Dat was voor ons de reden om voor India te kiezen als centrum voor onze softwareontwikkelactiviteiten. Wat voor ons belangrijk is, is dat daar de specialisten die we nodig hebben voor handen zijn en de technische middelen het tegenwoordig prima mogelijk maken virtueel vanaf verschillende locaties als een team te werken. We hebben er dan ook voor gekozen alle innovatie- en ontwikkelingsactiviteiten in India te doen. Dat betekent dat wij dus ook onze technische infrastructuur daar hebben geconcentreerd. Het coMakeIT model gaf ons de mogelijkheid de business op die manier op te zetten en een flexibel bedrijf te modelleren, echter zonder de rompslomp.”

Naast software ontwikkeling ook business doen in India

Albert Groothedde: “Omdat we wereldwijd opereren hebben we ons in India niet beperkt tot softwareontwikkeling, maar doen we eveneens business development vanuit het team daar. coMakeIT heeft ons uitstekend geholpen bij het werven en selecteren van de mensen die we nodig hadden. Het werkt heel goed, we hebben in het coMakeIT model echt een manier gevonden om de groei van ons bedrijf te ondersteunen in bredere zin. Zonder zo'n model zouden we in deze korte tijd lang niet zo ver gekomen zijn.”